



El gran proyecto comercial de cocinas en España





T

S

K

Con esta información que tienes en tus manos queremos proponerte un cambio.

Y sabemos que afrontar un cambio genera mucha resistencia, aunque sepas que es necesario y aunque tengas el convencimiento de que el cambio sea para mejorar.

Se despiertan las inquietudes, se activan las reflexiones y empiezan a aparecer un sinfín de preguntas.

Lo sabemos porque nosotros también nos las hemos hecho antes de darle forma a este gran proyecto.

Por eso, y porque de alguna forma ya te sentimos parte de nuestro equipo, te las compartimos...





anticipando
el futuro

¿Qué nos lleva a emprender este ambicioso proyecto y por qué te damos la oportunidad de participar en el?

Porque el mercado de la vivienda se ha reactivado y está en crecimiento en España, tanto por el público nacional como para el inversor o residente extranjero, quien encuentra en nuestro país la combinación de seguridad política, oferta cultural, clima y calidad de vida.

Porque la oferta está muy atomizada, y en su gran mayoría se reparte entre grandes cadenas generalistas del mueble o el pequeño comercio especialista en cocinas, pero ausente de imagen y estrategia comercial.

Porque existe una demanda que busca la seguridad de un emblema reconocido, de un servicio de calidad y alineado con una visión de servicio y precio competitivo.

Si en la actualidad ya eres un operador independiente del sector cocinas o tienes intención de emprender en esta actividad, te invitamos a contactarnos y profundizar más en nuestra propuesta.





el camino de
la experiencia

¿Por qué es una apuesta segura unirte al proyecto TSK para que tu negocio tenga un desarrollo de futuro?

Porque **The Singular Kitchen** es un proyecto emprendido y desarrollado por el Grupo Beltrán, la mayor y más experimentada comercializadora multimarca del Mueble y el Hogar en España.

Porque sumamos 50 años de recorrido en el mercado español con nuestra propia marca, hoy Belmo, representando y distribuyendo a los principales fabricantes del panorama nacional español durante décadas, bajo los principios mutuos de lealtad y búsqueda del éxito comercial compartido.

Porque en los últimos 15 años hemos apostado por el crecimiento de nuestro grupo bajo la fórmula de franquicia, y lo hemos hecho formando parte de los principales proyectos comerciales y empresariales desarrollados en España y que mantenemos en la actualidad con nuestros centros: Merkamueble y Moblerone.

Este recorrido nos ha dado la oportunidad única de experimentar e integrar diferentes visiones y estrategias, ofreciéndonos una posición y conocimiento del mercado nacional del mueble y el hogar desde diferentes ángulos y perspectivas.

Un conocimiento que ahora ponemos a tu disposición a través del proyecto **TSK**.





la unión te hace
más fuerte

¿Por qué te interesa unirte al mayor y más importante proyecto comercial de cocinas en España?

Porque luchar en soledad es muy agotador, requiere mucho tiempo y esfuerzo y los costes se multiplican.

Sin embargo, cuando te sumas a un equipo que vela por ti y comparte tus intereses, los objetivos se alinean, la fuerza se reparte y el esfuerzo se comparte, haciendo que las inversiones se dividan en los costes pero se multipliquen en los resultados.

La rentabilidad de tu negocio depende de la capacidad de reacción que tengas al cambio permanente que experimenta el mercado, el público, el producto, la comunicación, y si estás solo, la batalla es compleja.

Participar como asociado **TSK** es un camino hacia un futuro más estable. Un proyecto que requiere una baja inversión pero facilita el alcanzar una alta rentabilidad.

Ofrecemos un acuerdo de exclusividad por zonas.
Si **TSK** no está presente en la tuya es tu oportunidad.





la identidad de
una visión

¿Por qué la marca The Singular Kitchen?

Porque **TSK** es una marca reconocida, valorada y posicionada, tanto para el cliente final como para el cliente interno.

Porque cuenta con un fondo de negocio consolidado fruto de una década de éxito en el recorrido de su primera etapa empresarial.

Ahora, tras un periodo inactiva, la marca ha sido adquirida por el Grupo Beltrán para desarrollar el mayor proyecto comercial de cocinas en España.

En una primera fase hemos acometido el restiling y redefinición de la identidad visual corporativa, alineando el aspecto visual y comunicacional con la nueva visión y misión del proyecto.

El resultado es una imagen potente, memorable, elegante y actual. Una imagen que puede ser la tuya.





el valor de
lo exclusivo

¿Qué te vamos a ofrecer que no tengas ya por ti mismo?

El primer y más importante paso para nosotros ha sido seleccionar, al que consideramos, el mejor partner para nuestro proyecto.

Un experimentado y consolidado fabricante alemán, líder en el sector cocinas, con inmejorables instalaciones automatizadas, tecnología productiva de vanguardia, proyección de crecimiento, calidad enfocada al servicio y capacidad de respuesta alineada a nuestras necesidades presentes y futuras.

Un proveedor que comparte la ilusión de nuestro proyecto, receptivo a nuestras demandas, adaptativo a nuestro análisis y necesidades del mercado español, y lo más relevante, una selección de modelos específicos para **TSK**.

Junto a él y en colaboración con nuestro equipo comercial y de diseño hemos estudiado y definido las mejores colecciones para **TSK**, donde no hay comparativas, donde nadie nos iguala y a partir de las cuales el proceso de venta se hace más ágil y efectivo.





implantación
llave en mano



¿Nos encargaremos de la adaptación de tu establecimiento a la identidad de TSK de una forma rápida y coordinada?

En efecto, la coordinación en este aspecto es total entre la matriz y el nuevo punto de venta **TSK**.

Los asociados a **TSK** cuentan con un servicio de llave en mano durante todo el proceso.

Nuestro equipo de implantación desarrolla un proyecto para adaptar la identidad visual de la marca a la arquigrafía específica de tu punto de venta, ofreciéndote la opción de que lo ejecutes tú o lo hagamos nosotros.

Para el interiorismo del establecimiento así como para la selección y montaje de la exposición nos ponemos igualmente a tu disposición para todo lo que necesites: diseño, montaje e instalación.

Te liberamos de este proceso para que tu tiempo y tu energía esté enfocada en lo realmente importante y productivo para ti, vender.





acciones de
alto impacto

¿Haremos campañas publicitarias para la marca y promociones de alto impacto que aumenten las ventas en tu establecimiento TSK sin que tengas que ocuparte de nada?

Por supuesto, este es otro de los aspectos de crecimiento y desarrollo más importantes que recibes al ser miembro del proyecto **TSK**.

Nuestro grupo tiene una dilatada trayectoria y amplia experiencia en la definición estratégica y operativa de acciones promocionales de alto impacto comercial, así como en la creación de campañas publicitarias de gran notoriedad y penetración.

Esto reporta un nivel de reconocimiento y valor sobre tu punto de venta que sería muy costoso y difícil de conseguir operando de forma independiente.

Como asociado a **TSK** tu punto de venta tendrá acceso a este tipo de acciones con un coste contenido y repartido.



¿Qué más ventajas recibes al sumarte al proyecto TSK?

- Software en la nube.
- Proceso de venta y postventa.
- Formación y apoyo al proceso de implantación.
- Formación técnica al equipo de ventas.
- Planificación comercial.
- Plan de marketing y comunicación.
- Gestión de redes sociales.

¿Qué inversión necesitas hacer para tener tu propia tienda TSK?

Entre 50 a 80 mil euros, dependiendo del tamaño del punto de venta.

¿Qué incluye esta inversión?

- Transformación del punto de venta a la identidad visual TSK.
- Diseño de fachada e interiorismo.
- Diseño e implantación de la exposición.
- Acción de marketing y comunicación para la apertura.
- Acceso como concesionario del grupo TSK, disfrutando de todas las ventajas descritas anteriormente.

suma de
ventajas

**Si te interesa formar parte
de este gran proyecto ponte
en contacto con nosotros**

Esteban Beltrán

Responsable Desarrollo de Negocio

ebeltran@tskcocinas.com

620 766 249

TSKcocinas.com



**TheSingular
Kitchen®**



by

GRUPO BELTRÁN

Comercializadora Multimarca del
Mueble y el Hogar